**В бюро путешествий**

**Туроператор:** Помочь Вам?
**Т.:** Мы обдумываем отдых, но мы не можем решить, куда поехать.
**М.:** Мы смотрели буклеты об Италии и Ирландии.
**Т. а.:** Я рад, что Вы обратились ко мне. На Вашем месте я бы забыл об Италии и Ирландии. Место, куда надо ехать, - это Матона.
**Т.:** Задержитесь минутку. Я никогда…
**Т. а.:** Вам понравится там. Матона – это место, о котором все говорят.
**М.:** Да, но я даже не знаю, где это.
**Т.а.:** Посмотрите на карту в буклете, мадам. Взгляните на фотографии. Разве это не самый замечательный центр отдыха, который Вы когда-либо видели? Но не позволяйте мне уговаривать Вас. Присаживайтесь и решайте сами.
(пять минут спустя)
**М.:** Ну, здесь есть всё, что мы искали. Но это довольно дорого, да? Это будет стоить 1200 на пятерых.
**Т. а.:** Я не говорю, что это самый дешёвый отдых, но, несомненно, лучший.
**Т.:** Я не уверен. Нам лучше обдумать это несколько дней.
**Т. а.:** Конечно, сэр. Но не забывайте, Матона очень популярна в этом году. По правде говоря, если бы Вы вернулись на следующей неделе, всё могло быть полностью забронировано.
**М.:** Возможно, мы забронируем сейчас.
**Т. а.:** На Вашем месте я бы так и сделал, мадам.
**Т.:** Мне необходимо время подумать.
**Т. а.:** Если Вы забронируете сегодня, мадам, я снижу цену до 1000.
**М.:** Хорошо. Надеюсь, мы поступаем правильно.
**Т. а.:** Я в этом уверен. Могу я получить задаток 110, пожалуйста?

**In a Travel Agency

Travel agent:** Can I help you?
**T.:** We’re thinking about a holiday. But we can’t decide where to go.
**M.:** We’ve been looking at brochures for Italy and Ireland.
**T. a.:** I’m glad you came to me. If I were you, I’d forget about Italy and Ireland. The place to go is Matona.
 **T.:** Hold on a minute. I’ve never…
**T. a.:** You’ll love it there. Matona’s the place everyone’s talking about.
**M.:** Yes, but I don’t even know where it is.
**T. a.:** Have a look at the map in the brochure, madam. Look at the photographs. Isn’t it the most wonderful holiday center you’ve ever seen? But don’t let me persuade you. Sit down and decide for yourselves.
 (five minutes later)
**M.:** Well, it’s got all the things we were looking for. But it’s rather expensive, isn’t it? It would cost 1.200 for the five of us.
**T. a.:** I’m not saying it’s the cheapest holiday we’ve got, but it’s certainly the best.
**T.:** I’m not sure. We’d better think it over for a few days.
**T. a.:** Of course, sir. But don’t forget that Matona’s very popular this year. To tell the truth, if you came back next week it might be fully booked.
 **M.:** Perhaps we should book now.
**T. a.:** I would if I were you, madam.
 **T.:** I’d like time to think about it.
**T. a.:** If you book today, madam, I’ll cut the price to 1.000.
**M.:** All right. I hope we’re doing the right thing.
 **T. a.:** I sure you are. Can I have a deposit of 110, please?